

UPDATE #09, marts 2014

Kære læser

Først vil jeg gerne takke de mange, der tog sig tid til at svare på spørgsmål om vores nyhedsbrev i efteråret. Det viste sig, at de fleste sætter pris på en kvartalsvis opdatering fra Hydra-Grene, og det er jeg glad for.

Vi trak lod iblandt besvarelserne, og Jan Kristiansen fra J. Hvidtved Larsen A/S samt Bjørn Tranberg fra Hardi International A/S løb med de tre flasker rødvin – tillykke med dem!

Denne UPDATE går tættere på vores rustfrie sortiment, som er meget bredt og supporterer vidt forskellige virksomheder. Af den mere specielle type er vores offshore-kunder. Flere boreplatforme i Nordsøen og deres support-apparat har efterhånden mange komponenter, der stammer fra Hydra-Grenes lager. Det er et nyt, spændende forretningsområde, som du kan læse meget mere om.

Vi tager også et lille tilbageblik: Hydra-Grene fyldte 40 år den 4. marts, og vi benytter lejligheden til at fortælle lidt om den fantastiske udvikling, virksomheden har gennemgået siden 1974.

Henrik Sillesen
Markedsdirektør
Hydra-Grene A/S



Rustfrit er problemfrit

... sådan da! I hvert fald minimerer gode, rustfrie komponenter risikoen for, at vejrlig og andre fugtige forhold sætter en stopper for arbejdet. Hydra-Grene har et meget bredt rustfrit sortiment til fordel for især medicinal- og fødevarerindustrien samt offshorebranchen.



Det er ingen nyhed, at Hydra-Grene har mange rustfrie komponenter på hylderne. Men efterspørgslen vokser, og hver dag arbejder vi innovativt med nye kombinationer i samarbejde med vores kunder.

Offshore-branchen er i vækst, og her supporterer vi blandt andet olie- og gas-rigs med rustfrie dele af højeste klasse, så kunderne kan holde forretningen kørende, selv under naturens ekstreme forhold. STAUFFs anti-korrosions-rørholder er specialudviklet til offshore. ACT-clamps er skoleeksemplet på, at ét element kan gøre en enorm forskel – både over og under vand.

Læs mere om ACT-clamps her ->

Mange rustfrie hyldemeter

Også på land er rustfrie komponenter en vigtig bestanddel i drift og produktion hos de fleste industrivirksomheder, eksempelvis i medicinal- og levnedsmiddelbranchen. Hydra-Grene har altid et stort udvalg på lager:

- Rørholdere
- Fittings
- Slangekoblinger
- Lynkoblinger
- Kuglehaner
- Ventiler
- Hydraulikrør
- Flanger
- Manometre
- Og mere til.

Se Hydra-Grenes brede sortiment her ->

STAUFF holder på rørene

For 50 år siden opfandt Walter Stauffenberg en lille, grøn dims. I dag brillerer Hydra-Grenes tyske leverandør både med gedigne standardkomponenter og højt specialiserede løsninger, som udspringer af opfindelsen.

Få mere at vide om leverandøren her.



Enhver virksomhed har sit eget kendemærke. Hos Hydra-Grene er det et komplet sortiment med alt udi hydraulik og tilbehør til en lang række industrier. Hos STAUFF er det en lille, grøn dims. For over 50 år siden fandt Walter Stauffenberg frem til en metode, så han kunne fastgøre og montere rør effektivt og skånsomt. Grundprincippet bag rørledningsholderen har gjort STAUFF til den absolut markedsførende producent og er stadig det samme den dag i dag.

På Hydra-Grenes hylder siden 90'erne

Rørholderne udgør stadig omkring en tredjedel af STAUFFs salg, men med årene er produktprogrammet udvidet betragteligt. Hydra-Grene har en stor del af STAUFFs produkter i sortimentet, og har haft det med succes siden midten af 90'erne. Det omfatter rørbærere, hydrauliktilbehør, testudstyr med mere. Især hydraulikkunder benytter STAUFF-dele, men også el-kabler, vandrør med videre kan holdes fast.

Rustfri niche af høj kvalitet

Snart sagt et hvilket som helst stykke maskineri kan potentielt vedligeholdes med STAUFF-komponenter, ligesom man kan spotte dem i mange fabriksnye maskiner og motorer. I takt med de stærkt øgede kvalitetskrav og individualiserede behov har STAUFF også udviklet nicheprodukter.

Et eksempel er de rustfrie ACT-rørholdere (Anti Corrossion Technology). Teknologisk er disse komponenter lidt af en landvinding med utroligt tæt polering og begrænset kontakt med røret. ACT har gjort STAUFF uundværlig i offshorebranchen, hvor korrosion er en uvelkommen og bekostelig gæst.



Se en film om STAUFF og den lille, grønne dims, der startede det hele ->

Fire årtier med tryk på hydraulikken

I marts 2014 fejrede vi 40 års jubilæum. Hydra-Grene begyndte som en lille familievirksomhed, der forsynede danske smede- og maskinforretninger, og er i dag grossist på de globale markeder. Tag med på rejsen fra 1974 til 2014.



Den stod på lagkage i Skjern den 4. marts 2014, da Hydra-Grene kunne markere virksomhedens 40-årsdag. Omsat til menneskelig form er Hydra-Grene en mand i sin bedste alder – både med erfaring i rygsækken og mod på fremtiden.

Familien Grene

Historien bag Hydra-Grene begynder i virkeligheden for knap 100 år siden, da Christian C. Grene begyndte at handle med reservedele til landbrugsmaskiner i 1915. Det gik ganske udmærket, og det gør det for så vidt stadigvæk i det, der i dag hedder Grene Agro. Men op gennem 1960'erne fik den daværende ejer, Poul Grene, et godt øje til det hydrauliske. Han så spændende perspektiver i slangepresser med videre og valgte at starte Hydra-Grene som en separat virksomhed. Der var syv ansatte, hvoraf én stadig er her den dag i dag. Han hedder Kristian Toft og er fabrikschef.

Landbrugsgrossisten

Det spæde Hydra-Grene tog udgangspunkt i landbruget, hvor vi stadig har mange, gode kunder. Fra at hjælpe med dele til reparation blev Hydra-Grene i stadig større grad leverandør til fabrikanter af nyt maskineri. Vi fik flere og flere agenturer, og sortimentet voksede.

Afdeling på Sjælland

Familien Grene solgte sine forretninger til investeringsselskabet Schouw & Co. i 1988, inklusiv Hydra-Grenes afdeling på Sjælland. Op gennem 1990'erne opkøbte vi flere virksomheder, som har været med til at udvide forretningen yderligere.

Repræsenteret ude i verden

00'erne var især vindsektorens årti, og det kunne mærkes hos Hydra-Grene. Vi etablerede lager og produktion i Kina og Indien og senest – i 2010 – også salgskontor i USA.

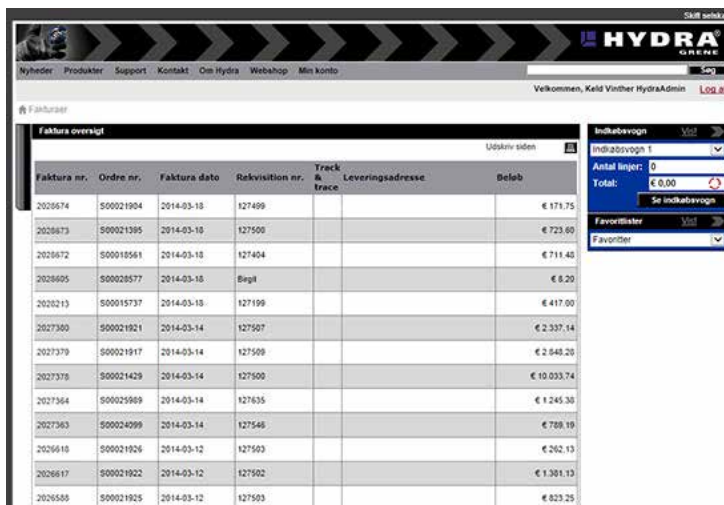
Det komplette hydraulik-sortiment

Vi har fortsat Skjern som hovedkvarter og beskæftiger i alt 225 medarbejdere. I dag har Hydra-Grene et komplet hydraulisk sortiment og understøtter en lang række industrier. Nyeste skud på stammen er offshore-branchen, som er i hastig vækst og har helt særlige behov udi blandt andet det rustfri.

Omsætningskurven peger kun opad, så det går godt i Skjern og vores øvrige afdelinger. Vi gør selvfølgelig, hvad vi kan for, at det skal fortsætte sådan. Derfor overgik vi i december 2013 til en ny it-plattform, og vi beklager de gener, det for nogle har ført med sig. Efter et par drilske måneder ruster det nye system os nu til at gå fremtiden i møde og yde en endnu bedre service for vores kunder.

Har virksomheden huller i ringbindet?

På hydra-grene.dk kan du logge ind og få et samlet overblik over dine køb hos Hydra-Grene. Genfind hurtigt og nemt bortkomne fakturaer til regnskabet – også på handler, der ikke er gjort i webshoppen.



Faktura nr.	Ordre nr.	Faktura dato	Rekvistion nr.	Track & Leverage	Leveringsadresse	Beløb
2020674	500021904	2014-03-10	127499			€ 171,75
2020673	500021385	2014-03-10	127500			€ 723,60
2020672	500018561	2014-03-10	127404			€ 711,45
2020605	500020577	2014-03-10	Bøglil			€ 6,20
2020213	500015737	2014-03-10	127199			€ 417,00
2027300	500021921	2014-03-14	127507			€ 2.337,14
2027379	500021917	2014-03-14	127509			€ 2.848,20
2027378	500021429	2014-03-14	127500			€ 10.033,74
2027364	500025989	2014-03-14	127635			€ 1.245,30
2027363	500024099	2014-03-14	127548			€ 708,19
2026610	500021926	2014-03-12	127503			€ 262,13
2026617	500021922	2014-03-12	127502			€ 1.301,13
2026558	500021925	2014-03-12	127503			€ 823,25

Vidste du, at du selv kan gå ind på hydra-grene.dk og få en udførlig oversigt over din virksomheds ordrer hos Hydra-Grene?

Det er nemt og brugervenligt og gælder selvfølgelig også for køb gjort andre kanaler end igennem vores webshop, f.eks. telefon og fax-ordrer.

Sådan gør du

1) Login

På forsiden af hydra-grene.dk kan du logge ind via feltet i højre side af skærbilledet.

Hold dig ikke tilbage, hvis din virksomhed endnu ikke er registreret på vores hjemmeside. Send blot nedenstående oplysninger til support@hydra.dk eller ring 9735 0599:

- Dit firmas telefonnummer eller kontonummer hos Hydra-Grene
- Navn og e-mailadresse på den medarbejder, der skal være jeres interne administrator

2) Find fakturasiden

Find "Min Konto" i øverste menubjælke, efter du er logget ind. Klik her på "Fakturaer" i undermenuen.

3) Jeres fakturaer

På siden kan du:

- Søge efter et bestemt fakturanummer
 - Få vist alle fakturaer udskrevet i et tidsrum, du selv definerer, eksempelvis et helt regnskabsår
- Klik på knappen "Vis fakturaer".

Herefter får du en oversigt over fakturaer, der opfylder søgekriterierne, og kan åbne og downloade de enkelte fakturaer direkte.

Hvor mågerne vender, og maskineriet aldrig må stå stille

Udvidingen af olie og gas på Nordsøen er intensiv, og mange milliarder ligger under havbunden og venter. Derfor har offshoresektoren brug for komponenter af højeste kvalitet og levering fra dag til dag. Hydra-Grene er på bare ét år blevet iblandt de foretrukne leverandører hos nogle af de største offshorepillere i Norge.



Oprindeligt var Hydra-Grene en virksomhed, der henvendte sig til landbruget. Siden kom flere industrier til, med værft og vind som nogle af de største. For et år siden begyndte man at målrette arbejdet til endnu en sektor: Offshore.

– Det er en fantastisk spændende branche, men vi forsøger at være ydmyge i vores tilgang. Det betyder, at vi hellere siger nej tak til en ordre, end vi risikerer at tage en opgave, som vi ikke kan håndtere godt nok. Netop det har vi fået rigtig positive tilbagemeldinger på. Vi kan også konstatere, at rygtet rejser hurtigt i Norge, fortæller Morten Kjær, Hydra-Grenes chef for forretningsudvikling.

Hydra-Grene leverede i første omgang komponenter til f.eks. de mindre producenter af løfte- og håndteringsudstyr til boreplatforme. Ad den vej er anbefalingen af leverandøren fra Skjern nået til de store offshorevirksomheder, og resultatet er, at Hydra-Grene på rekordtid er inde i varmen.

Stor erfaring fra vindindustrien

Kombinationen af et bredt sortiment, dygtige teknikere, der kan supportere, samt kort leveringstid har placeret Hydra-Grene på offshorelandkortet. Det kommer selvfølgelig ikke ud af det blå:

– Hydra-Grene har opbygget en kapacitet og udviklet tekniske kompetencer over mange år inden for vindindustrien, som kan videreføres her. Offshore har en lignende forretningsgang. Vi kan levere alt fra én enkelt del til en komplet pumpestation med Danfoss PLUS1-styring hurtigere end nogen andre på markedet i høj kvalitet og med pålidelig dokumentation. Det giver os en rigtig god indgang til markedet, forklarer Morten Kjær.

Testresultater og dokumentation er i realiteten en integreret og helt afgørende del af de produkter, Hydra-Grene leverer til offshorekunder. Det skal dels sikre imod arbejdsskader og produktionsstop, dels gøre det muligt at tilbagespore enkelte komponenter. Sidstnævnte er vigtigt på en boreplatform med 250.000 bestanddele, der skal spille sammen.

Mest kendt uden for Danmarks grænser

Iblandt Hydra-Grenes offshore-kunder er virksomheder i Esbjerg og Frederikshavn samt den nye erhvervspark ved Lindø. Stavanger er dog pt. centrum for langt de fleste handler.

– Det er ingen hemmelighed, at vi har fået størst gennembrud i Norge. Men det har krævet en målrettet indsats, og på samme måde vil vi fremover forsøge at tilbyde danske kunder netop det, de efterspørger. Når vi kan konkurrere på det norske marked, tror vi også på, at vi kan på det danske, lyder det fra Morten Kjær.

En vigtig konkurrenceparameter er nemlig leveringstid. Tid er i den grad penge på en boreplatform, og dele til reparation og forebyggende vedligehold skal derfor leveres hurtigst muligt. Hydra-Grene er et optimeret logistikhus og kan levere en given vare til en virksomhed i Stavanger den følgende dag – det vil sige ofte lige så hurtigt som en norsk virksomhed.

– Vi har dog pt. ingen ambitioner om at skulle servicere offshore-kunder direkte i Singapore, Qatar eller Brasilien. Hydra-Grenes styrke er, at kunder i Norden kan få en vare og tilhørende teknisk support allerede i morgen, og den samme høje servicegrad kan vi i øjeblikket ikke tilbyde offshore-kunder i andre dele af verden, siger Morten Kjær.

Du kan læse mere i vores off-shore profilbrochure her ->